

エキスパートコース（研究会部）

認定「専門分野エキスパート育成コース」紹介（1/4）

エキスパートコースは、

専門分野における**実践能力**のさらなる向上を図り、
専門分野で**自立し活動できる診断士**を育成すること
を目的とした、城南支部で認定を受けたコースです。

各コースのカリキュラムや受講料は、

その主催者の方針に基づいて決められており、
各コースは自主運営をしています。

『補助金&経営革新 計画策定支援コース』

- 補助金申請や経営革新計画の要は事業計画の策定です。ものづくり補助金や経営革新計画の承認を得られる事業計画策定の専門家を養成します。
- 問合先 星野 裕司
hoshino@johnan-consulting.co.jp

『財務診断エキスパート 養成コース』

- 中小企業に関与する税理士と金融機関の視点から財務を学ぶことで、財務分析・診断・助言スキルの向上を目指します。
- 問合先 大西 周
zaimushindan2021@gmail.com

『DXブートキャンプ』

- 経営者・DX推進室にアドバイスができ、お客様の業種を問わずDXの「X」の部分を支援できる課題解決型のコンサルティングを身に着けた専門家を養成します。
- 問合先 並木 政之
namikim@jcom.zaq.ne.jp

エキスパートコース（研究会部）

認定「専門分野エキスパート育成コース」紹介（2/4）

『セミナー講師 養成講座』

- ・中小企業診断士（企業内、独立問わず）を対象に、商工会議所など支援機関の開催者ニーズに合わせたセミナーの企画・講演ができる講師を養成します。
- ・問合先 添田 守輝
mam1177so777@gmail.com

『経営のデザイナー 育成コース』

- ・知的資産経営（IAbM）に精通し、創業者や小規模事業者などの「持たざる経営者」の強みを可視化、経営デザインシートを使いこなして「稼げるアドバイス」ができる専門家を育成します。
- ・問合先 中村 良一
ryoichi.nakamura@iabm.jp

『城南コーチング道場』

- ・中小企業の伴走支援における効果的な対話スキルを習得することに加え、プロジェクトや会議体において円滑な合意・コミットを引き出す力を身につけます。
- ・問合先 並木 政之
namikim@jcom.zaq.ne.jp

『大企業向け研修講師 育成コース』

- ・大企業向けの研修講師の活動を収入源として加えたい診断士へ向けて、代表が独立12年の間、プロ講師として稼いできたノウハウを伝え、独自コンテンツの作成により、しっかり稼げる診断士を育成します。
- ・問合先 小倉 正嗣
masatsugu_ogura@realconnect.co.jp

エキスパートコース（研究会部）

認定「専門分野エキスパート育成コース」紹介（3/4）

『超実践型 デジタルマーケティング 顧問養成講座』

- デジタルマーケティングの概要と実践的なノウハウを理解し、販路開拓が経営課題になっている中小企業や小規模事業者に対してデジタルマーケティング顧問として支援する専門家を養成します。
- 問合せ先 徳永 武久
tokunagat@gmail.com

『中小企業の人財を 活かすダイバーシティ 経営コース』

- 採用・育成・評価・報酬など人事制度の基本をおさえ、人を大切にする経営をコンセプトとして、人材確保や育成に悩む事業者の支援ができる専門家を養成します。
- 問合せ先 黒田 浩介
idea@grandesign.co.jp

『ブランディングのための 出版エキスパートコース』

- 書籍の出版によりブランディングを行い、自身やコンテンツを売るためのステップを学び実践するコース。出版への道も用意しています。
- 問合せ先 星野 裕司
hoshino@johnan-consulting.co.jp

『独立開業エキスパート コース』

- 中小企業診断士としての独立することを決めた方を対象に、事業計画・マインドセット・商品開発・先輩の体験談等、独立に必要なノウハウを学ぶコースです。
- 問合せ先 岩崎 彰吾
syogo.iwasaki@gmail.com

エキスパートコース（研究会部）

認定「専門分野エキスパート育成コース」紹介（4/4）

『赤ひげ診断士 養成コース』

- 資金繰り等の企業への金融支援を軸にして、幅広い経営課題に対応できる実践スキル有し、経営者に信頼・尊敬される診断士を養成します。
- 問合先 山下 洋
hiroshiyam0214@gmail.com

『卓越した組織開発ファシリテータ養成コース』

- 「人と組織の深層」と向き合い、変革をリードできるファシリテータの養成を目的としています。全日オンライン開催です。
- 問合先 森 淳
jun.mori@mbp-mj.jp

『スモールM&A アドバイザー養成コース』

- スモールM&Aの基礎から実践までを体系的に理解し、売り手・買い手双方の支援を行えるスキルを習得できるコースです。
- 問合先 木下 綾子
ayako@stella-consulting.jp

